

Maîtriser Immofacile (AC3) et les relais numériques

Maîtriser le Digital pour booster vos opportunités



**FORMATION
IMMOBILIER**

"IMMOFACILE"

Maîtriser Immofacile (AC3) et les relais numériques

Objectifs pédagogiques

- Naviguer efficacement à travers l'interface utilisateur d'ImmoFacile pour optimiser la gestion quotidienne des biens immobiliers.
- Intégrer les meilleures pratiques pour l'ajout, la modification et la suppression de biens, en mettant l'accent sur la gestion des photos et des documents associés.
- Développer des compétences avancées pour la création, le suivi et la segmentation des fiches clients, tout en maximisant les interactions via ImmoFacile.
- Exploiter les fonctionnalités avancées d'ImmoFacile, notamment l'intégration avec d'autres outils, l'automatisation des tâches et l'analyse des performances.
- Décrypter les tendances actuelles de l'univers Web des professionnels de l'immobilier, en identifiant les outils et plateformes incontournables pour une présence en ligne optimale.
- Concevoir et gérer un site web immobilier performant, en maîtrisant les techniques de référencement et en utilisant efficacement les réseaux sociaux pour la promotion.

Formateur, public et prérequis

- Public concerné : Chefs d'entreprises, Marketing, Vente, business développeurs, salariés d'entreprise.
- Pré-requis : Aucun

La formation sera dispensée par nos Experts, Agents ou mandataires expérimentés dans l'usage des outils numériques dans leur métier de l'immobilier.

Méthodes mobilisées

- Méthode espositive et transmissive
- Méthode démonstrative
- Méthode interrogative
- Méthode expérientielle.

Durée et Modalités de dispense de la formation

Cette formation se déroule sur 7 heures. Soit sur 1 journée.

Google meet accessible au lien suivant <https://meet.google.com/> ou présentiel , Pour toutes aides sur Google meet : <https://support.google.com/meet/?hl=fr#topic=7306097>

Plan de formation

Introduction

- Présentation du programme, des objectifs et recueil des attentes des participants ;

Introduction à ImmoFacile

- Présentation générale de l'outil
- Navigation et interface utilisateur
- Configuration initiale et paramétrage

Gestion des biens immobiliers avec ImmoFacile

- Ajout, modification et suppression de biens
- Utilisation des filtres et recherche avancée
- Gestion des photos et documents associés

Gestion des clients et prospects

- Création et suivi des fiches clients
- Segmentation et ciblage des prospects
- Communication et interactions via ImmoFacile

Fonctionnalités avancées d'ImmoFacile

- Intégration avec d'autres outils et plateformes
- Automatisation des tâches récurrentes
- Analyse et reporting des performances

Introduction à l'univers Web des professionnels de l'immobilier

- Tendances actuelles et évolutions du marché
- Outils et plateformes incontournables
- Stratégies de marketing digital pour l'immobilier

Optimisation de la présence en ligne

- Création et gestion d'un site web immobilier
- Utilisation des réseaux sociaux pour la promotion
- Référencement et visibilité en ligne.

Questions / Réponses

Modalités de mise en oeuvre

- Le formateur partagera son écran et démontrera la manière dont on peut :
 - Utiliser paraméter optimiser ImmoFacile
 - utiliser des raccourcis et astuces pour être plus rapide et performant
 - coordonner un ensemble d'outil numériques pour améliorer son impact commercial

Modalités d'évaluations

- Questions orales et mise en situation ;
- Fiche d'évaluation ;

Modalités et délais d'accès

Pour toutes inscription à la formation, veuillez contacter AYONE FORMATIONS aux coordonnées suivantes : contact@ayone-formations.fr

Le délai d'accès estimé sera à minima de 1 semaine.

Modalités et délais d'accès

Tarif : 799 € Net de Taxes

Accessibilité

AYONE FORMATIONS accorde une importance particulière à l'accueil des personnes en situation de handicap :

1. Prise de connaissance du handicap

Signalez dès que possible avant l'inscription à la formation votre handicap. Notre référent handicap échange avec l'apprenant afin de déterminer la typologie du handicap et les besoins de compensation nécessaires. Il se tient à votre disposition à tout moment pour un entretien

2. Identification de besoins spécifiques pour adapter le parcours de formation

Notre référent handicap définira avec vous :

- une prise en charge dès l'arrivée sur le lieu de la formation quand elle est en présentiel
- une coordination des actions avec le formateur
- un aménagement particulier de votre environnement de formation
- un accompagnement à l'aller et au retour sur le lieu de déjeuner
- si besoin un accompagnement dans vos démarches

3. Aide à l'identification de partenariat et de financement spécifique

Des dispositifs d'information existent pour répondre à vos questions

- Sur la construction des projets de formation, sur l'aménagement de parcours pour compenser votre handicap, en matière d'information sur les financements : Allez sur le site : monparcourshandicap.gouv.fr
- Pour trouver l'acteur le plus à même de répondre à vos besoins, connectez-vous au site agefiph.fr

4. Suivis spécifiques réguliers

Contactez-nous



contact@ayone-formations.fr



<https://ayone-formations.fr/>